

# Guide Organisateur

## FONCTIONNEMENT DU CHALLENGE

1. *Prise de contact, organisation du challenge*
2. *Lancement de l'action, remise des échantillons & formation*
3. *Modalités de paiement clients*
4. *Collecte et passation des commandes à Noham*
5. *Livraison et distribution des produits*
6. *Calcul des bénéfices et commissions*

### ► CIBLES & INTÉRÊTS

Financer les projets pédagogiques de votre groupe classe (sorties scolaires, voyages pédagogiques ou linguistiques, évènements, etc.) ou financer du matériel divers. Selon les sections, nous adaptons les actions à des fins pédagogiques en lien avec les référentiels.

**RECEVEZ 22 % DU MONTANT DES VENTES !**

*Cette action très ludique est favorable à une bonne dynamique de groupe.*

*De plus, à travers celle-ci vous présenterez des produits authentiques, issus de fabrication artisanale où sont privilégiées les matières premières issues de l'agriculture biologique et en faveur du développement durable.*

*Créateur & fabricant, Noham est une marque engagée !*

### ► LANCEMENT DE L'ACTION

Prenez contact avec Noham ! **Nous organiserons ensemble l'action selon vos attentes.**

Un interlocuteur unique pour la mise en place, la formation et le suivi de l'action.

Nous avons conçu cette action dans une perspective de simplicité pour les organisateurs, en mettant à votre disposition tous les outils nécessaires à la bonne réalisation de celle-ci.

## ► MODALITÉS DE PAIEMENT

Deux options s'offrent à vous :

**Option 1** : Les clients établissent leurs chèques directement au nom de « NOHAM », dans ce cas nous vous ferons suivre un chèque de commissions de 22 % du montant des ventes HT.

**Option 2** : Les clients adressent leurs chèques au nom de votre établissement/association et en retour, vous nous retournez un chèque du montant des commandes TTC « moins » le montant des commissions de 22 % sur les ventes HT. Nous vous établirons une facture au préalable.

## ► COLLECTE ET PASSATION DE COMMANDE

Envoyez-nous, par courrier recommandé, les pochettes des ventes : une pochette par élève qui regroupe les bons de commandes individuels clients avec les paiements correspondants (si option 1).

**GAGNEZ DU TEMPS EN CONTRÔLANT LES POCHETTES AVANT ENVOI !**

Nous préparons les commandes avec des sacs par élève et, dans chacun des sacs, les produits sont répartis dans des sachets par bon de commande individuel client.

## ► LIVRAISON ET DISTRIBUTION DES COMMANDES

Les commandes vous seront livrées en 5 à 12 jours ouvrés après réception des bons de commande. Les frais de port sont offerts.

**PAS DE TRI POUR L'ORGANISATEUR ! NI POUR LES ÉLÈVES !  
POINTEZ JUSTE LES COMMANDES À RECEPTION !**

## ► CALCUL DES BÉNÉFICES - PAIEMENTS DES COMMISSIONS

Nous vous transmettons, pour validation, un fichier Excel récapitulatif des ventes par élève, et vous adressons le chèque de commission ou la facture remise selon le choix de l'option 1 ou 2.

## ► POUR PLUS DE RENSEIGNEMENTS

Si vous avez des questions, n'hésitez pas à nous contacter au 09 53 53 44 25.

Nous sommes à votre disposition du lundi au vendredi.

Ou par mail à [contact@noham.fr](mailto:contact@noham.fr)

